So bringen mein Team und ich Dich und Dein IT-Unternehmen weiter...

Mike Bergmann
Seminare und Consulting für IT-Profis

www.mike-bergmann.de

Kontakt:
Assistentin Margot Gaenicke-Kaffke
Tel.: 0581-97395-240
mb@mike-bergmann.de

Auf der Website:

- Alle Seminare mit Videoausschnitten, Agenden, Buchungsmöglichkeiten
- Online Shop für den Erwerb von Seminarunterlagen und anderen digitalen Info-Produkten
- Link zur Facebook Community mit knapp 500 IT-Geschäftsführern
- Kalender mit allen Seminarterminen der nächsten Monate
- YouTube Channel mit Webinaren und Videoausschnitten

visoma
VISIONEN • SOFTWARE • MACHER

www.visoma.de

Kontakt für Bitrix24 und Individualentwicklung:
Geschäftsführer Florian Talg
Tel.: 0581-2115290-0
ft@visoma.de

www.visoma-tickets.de

Kontakt für visoma tickets Demos, Schulungen und Vertrieb:
ACMEO visoma tickets Team
Christina Lange, Moritz Münzenmaier
Tel.: 0511-515151-97
tickets@visoma.de

Für alle vermittelten Projekte bei euren Kunden garantieren wir:
Voller Kundenschutz für euch
Tipp Provision für eure Vermittlung

Unsere Leistungen für euch:

- visoma tickets - das einfache Ticketsystem vom Systemhaus für Systemhäuser. Abgestimmt auf eure Prozesse mit zahlreichen Schnittstellen garantieren wir euch höchstmögliche Technikerproduktivität - einfach. lückenlos. effizient.
- Bitrix24 Intranetlösungen mit unserer individuellen Programmierung für euch und eure Kunden - zentrale Kommunikations-plattform, Chat, CRM, Geschäftsprozesse und Dateiablage machen Bitrix24 zur leistungsfähigen Alternative zu Microsoft Teams und Sharepoint. Ideal für Unternehmen zwischen 3 und 5000 Mitarbeitern.
- Individuelle Softwareentwicklung - Egal ob als Webapplikation, Smartphone App oder für den Desktop - wir entwickeln für euch und eure Kunden individuelle Businesssoftware für optimalen Geschäftserfolg.

it-unternehmen-kaufen-verkaufen.de

Kontaktdaten: siehe oben links bei Mike Bergmann Seminare.
Seit meinem Verkauf der Mehrheit meines IT-Systemhauses Exabyters unterstütze ich andere IT-Chefs erfolgreich beim Kauf oder Verkauf von IT-Unternehmen. Meine Leistungen:

- Vermittlung von Kauf- oder Verkaufsinteressenten aus meinem großen Netzwerk von ca. 2000 IT-Unternehmern in ganz Deutschland
- Unterstützung beim aktiven Verkauf und Kauf bis zum erfolgreichen Abschluss mit einem klaren, erfolgserprobten Prozess.
- Zugriff auf Experten-KnowHow rund um dieses Thema mit Webinaren, Online Kursen und umfangreichen Unterlagenpaketen.